

## Animation

**Sébastien KUPERBERG**  
DG d'une Coopérative d'Hlm

## Durée

7 h sur 1 journée

## Délais d'accès

Inscriptions closes à J-15  
Facturation des annulations à  
partir de J-15 (voir CGV p. 6)

## Tarif

- **Coop** : Prise en charge  
*Sous conditions. Facturation en  
cas d'annulation < 15 j.*
- **Hors Coop** : 650,00 € TTC  
*Prix /pers. Stagiaires issus d'OLS  
ou travaillant pour des Coop'Hlm*

## Sessions 2024

**12 mars • 9h-17h30**  
Deskeo Champperret  
9 bd Gouvion St-Cyr  
75017 Paris

**12 septembre • 9h-17h30**  
Deskeo Champperret  
9 bd Gouvion St-Cyr  
75017 Paris

## Présentation

Après plus de 15 ans d'existence, le PSLA est le produit phare de l'accession sociale à la propriété. Sécurisant pour les acquéreurs avec son mécanisme d'accession en deux temps, avantageux financièrement, il est devenu indispensable de le maîtriser dans le cadre du développement de cette activité pour les organismes Hlm. Cette formation s'adresse aux opérateurs ou aux responsables de collectivités souhaitant mettre en œuvre ou promouvoir ce produit.

## Objectifs pédagogiques

- Comprendre le dispositif sous l'angle du montage administratif et financier, de la commercialisation, de la gestion du bien et de son occupation
- Croiser les savoirs entre les différents intervenants impliqués, et de maîtriser les enjeux d'organisation interne qu'implique ce montage.

## Public

Responsable accession • Chargé.e d'opération • Commercial.e • Chargé.e de clientèle.

## Prérequis

Cette formation nécessite d'être acculturé aux principes de l'accession sociale et peut s'inscrire notamment dans le parcours de l'EASP.

## Méthodologie et évaluation

- Étude de cas pratiques
- Exposé didactique
- Échanges entre participants
- Évaluation du positionnement, des acquis et du niveau de satisfaction des apprenants par le biais de quatre questionnaires en ligne

## Programme

- Les caractéristiques du PSLA
- La procédure d'agrément (montage administratif)
- Les spécificités de la commercialisation des logements PSLA
- Le déroulement d'une opération PSLA (pour le client)
- Les grands équilibres financiers du PSLA pour l'opérateur



Prévoir impérativement  
un ordinateur portable  
accédant à internet.



Inscription - Accessibilité - Renseignement

07 63 47 37 68

formations@arecoop.fr



[www.arecoop.fr](http://www.arecoop.fr)